

50% AVANCE

- Relevamiento de la necesidades del cliente
- Elaboración del brief
- Identificación y definición del público objetivo
- Definición de los objetivos
- Definición de la estrategia a desarrollar

100% FINALIZACIÓN

- Propuesta de la plataforma de puntos de contacto
- Acción táctica de lanzamiento
- Armado, elaboración y presentación del pitch
- Expresión y construcción oral y corporal del pitch.
- Texto Guía de presentación (de 1 a 3 carillas)

Observaciones:

Firma del docente

Firma del estudiante

/ /
Fecha